

INŻYNIER SPRZEDAŻY ENERGY NORTLE

Miejsce pracy: Białystok / Warszawa

Nasze wymagania:

- Znajomość i realizacja planów sprzedażowych
- Umiejętność wykorzystywania technik sprzedaży
- Doświadczenie w handlu na podobnym stanowisku
- Samodzielność w działaniu oraz umiejętność pracy zespołowej
- Prawo jazdy kat. B

Twój zakres obowiązków:

- Osiąganie wyznaczonych celów sprzedażowych i poza sprzedażowych
- Efektywne zarządzanie swoim obszarem sprzedaży
- Tworzenie ofert handlowych
- Pozyskiwanie i budowanie długotrwałych relacji z Klientem
- Profesjonalna obsługa Klienta i fachowe doradztwo w wyborze odpowiednich produktów lub rozwiązań
- Koordynacja z Działem Przygotowania Produkcji realizowanych kontraktów

To oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę (pełen etat)
- Rozwój zawodowy i podnoszenie kwalifikacji (udział w szkoleniach, webinarach)
- Wynagrodzenie adekwatne do posiadanego doświadczenia - ustalane na spotkaniu
- Niezbędne narzędzia do pracy (samochód, laptop, telefon)
- Możliwość objęcia ubezpieczeniem na życie członków rodziny!
- Dodatkowe benefity:
 - Program emerytalny PPK
 - Program poleceń pracowniczych (możliwość zdobycia dodatkowego bonusu pieniężnego!)
 - Możliwość skorzystania z ubezpieczenia grupowego na życie
- Pikniki rodzinne, wydarzenia i imprezy firmowe